

تاریخ امتحان: ۱۴۰۲/۱۰/۲۴

بسمه تعالیٰ

نام و نام خانوادگی:

نام درس: سواد رسانه

اداره کل آموزش و پرورش استان اصفهان

قطع: دهم

ساعت شروع:

دبیرستان پسرانه دکتر محمد شفیعی

نام دبیر:

ردیف	سوالات	بارم
۱	۳ مورد از مزایا و ۳ مورد از چالش های آموزش مجازی را نام ببرید .	۳
۲	اقناع را تعریف کنید .	۱
۳	فنون اقناع به منظور چه کارهایی استفاده میشود . (۳ مورد)	۱/۵
۴	۵ مورد از فنون اقناع را نام ببرید و یک مورد را به دلخواه توضیح دهید .	۲

۲/۵	پنجگانه سواد رسانه ای را نام ببرید و به اختصار توضیح دهید .	۵
۲/۵	پنج پرسشی که در مواجهه با پیام رسانه باید به آن ها پاسخ داد را بیان کنید .	۶
۲		بازنمایی و کلیشه سازی را تعریف کنید .
۱/۵	متن ، زیر متن و فرامتن را تعریف کنید و برای زیر متن مثال بزنید .	۸
موفق باشید		

ردیف	پاسخنامه	بارم
۱	<p>۳ مورد از مزايا و ۳ مورد از چالش های آموزش مجازی را نام ببريد .</p> <p>چالش ها : ارتباطات اجتماعی انسانی کم می شود.</p> <p>دسترسی به اینترنت و فناوری مشکلاتی دارد.</p> <p>دشواری زبانی و فرهنگی وجود دارد.</p> <p>امکان ارتباط چهره به چهره با معلم کاهش می یابد.</p> <p>امکان انتقال احساسات ب يواسطه کاهش می یابد.</p> <p>فردگرایی و ت کبعدی شدن بیشتر می شود.</p> <p>سرریز اطلاعات، احتمال کاهش عمق آموزش را افزایش می دهد.</p> <p>مزايا : هزینه های آموزش کاهش می یابد.</p> <p>آموزش همگانی می شود.</p> <p>محدو دیت های زمانی و مکانی کاهش می یابد.</p> <p>هزینه های انرژی و کاغذ کاهش می یابد.</p> <p>امکان ه مافزایی و تعامل جمعی و گروهی افزایش می یابد.</p> <p>کیفیت و کمیت یادگیری افزایش می یابد.</p> <p>دسترسی سریع و وسیع به منابع امکان پذیر می شود.</p>	۳
۲	اقناع را تعریف کنید .	۱
	<p>بیشترین هدف از ارتباط با دیگران و فرستادن پیام، تشویق گیرنده به تغییر رفتار، نگرش، باور، ارزش یا دیدگاه ، مطابق نظر فرستنده است که به آن اقناع گویند .</p>	۲
۳	<p>فنون اقناع به منظور چه کارهایی استفاده میشود . (۳ مورد)</p> <p>جلب توجه و نظر ما</p> <p>پدید آوردن اعتبار و اعتماد برای خودشان</p> <p>شبیه سازی آمال و آرزوهای خودشان در وجود ما</p> <p>تحريك ما برای انجام دادن کاري مانند خريد، رأى دادن، سرمایه گذاري و...</p>	۱/۵

۵ مورد از فنون اقناع را نام ببرید و یک مورد را به دلخواه توضیح دهید.

گواهی دادن ستاره ها، نخبگان و مردم عادی - تداعی معانی - ترس - تکرار - تطمیع - طنز - افراد زیبا - ادعای آشکار - نماد ها - شدت - مقایسه

گواهی دادن : پیام های رسانه ای اغلب کسانی را نشان می دهند که درباره یک محصول، فکر، عقیده، قانون، یا هر چیزی دیگر نظر می دهند و آن را تأیید و گاهی هم رد می کنند. افرادی که به منظور این فن از آنان استفاده می شود، گاهی چهره ها (ستاره ها) هستند و گاهی هم نخبگان یا حتی مردم عادی. این فن پای فرد سومی (ستاره ها، نخبگان، مردم عادی) را به میان می کشد تا گیرنده پیام آنچه را هدف فرستنده بوده است، راحت تر پذیرد؛ چرا که اگر سازنده پیام، چنین نظری را مستقیم به ما منتقل می کرد در پذیرش آن تردید می کردیم. چهره هایی که شما را به استفاده از فلان نام تجاری (برند) پوشاند یا یک عمل اجتماعی پسندیده تشویق می کنند، چنین نقشی دارند.

ادعای آشکار : بعضی وقت ها پیام های رسانه ای مستقیم و با سند و مدرک آشکار، ادعاهایی قابل آزمایش را مطرح می کنند برای اینکه توجه شما را به خود جلب کنند؛ به طور مثال سازنده یک قوطی محتوی ماده ای غذایی وقتی که اجزا و عناصر سازنده آن را با میزان دقیق کالری و درصد روی محصول خود مشخص می کند، به واقع دارد با این روش شما را قانع می کند؛ اما آیا این برای شما امکان پذیر است که آن محصول را به آزمایشگاه مخصوصی ببرید و درستی و نادرستی آن اجزا و درصدها را مشخص کنید؟

پنجگانه سواد رسانه ای را نام ببرید و به اختصار توضیح دهید.

فرستنده : به تولید کننده پیام که بر مبنای اهداف و انگیزه هایش پیامی را تولید می کند، می گویند پیام : محتوای مدنظر فرستنده را که قصد دارد به مخاطب منتقل کند، پیام می گویند. مجراء / کanal / رسانه : بازار انتقال پیام که محتوا از طریق آن به مخاطب منتقل می شود مجراء، کanal یا رسانه می گویند. زمانی که ارتباط مستقیم است یعنی فرستنده و گیرنده امکان ارتباط رو در رو دارند، مجراء ارتباطی آنها هوا است، ولی وقتی ارتباط غیر مستقیم است، نیاز به یک وسیله ارتباطی است که از آن به رسانه یاد می شود.

گیرنده : به مخاطب یا دریافت کننده پیام ارسال شده از سوی فرستنده گویند.

بستر / فرهنگ : به بافت تاریخی و زمینه اجتماعی که در آن پیام ارسالی از سوی فرستنده ممکن است دارای معانی جدید و فرامتن شود فرهنگ گویند.

پنج پرسشی که در مواجهه با پیام رسانه باید به آن‌ها پاسخ داد را بیان کنید.

چه کسی این پیام را تولید کرده است؟ (فرستنده و مؤلف)

چرا این پیام فرستاده شده است؟ (هدف / انگیزه)

از چه فنونی برای جلب توجه مخاطب استفاده شده است؟ (قالب / چهارچوب)

چطور افراد مختلف این پیام را متفاوت درک می‌کنند؟ (مخاطبان / گیرنده)

چه سبک زندگی، ارزش‌ها و نظریاتی در این پیام ارائه شده یا از آن حذف شده است؟ (محتوا / پیام)

بازنمایی و کلیشه سازی را تعریف کنید.

بازنمایی یعنی نشان دادن واقعیت به شکلی خاص. معنای بازنمایی این نیست که ضرورتاً هر پیام رسانه‌ای، ضد واقعیت یا کاریکاتوری از آن باشد؛ بلکه این است که رسانه با استفاده از بازنمایی می‌کوشد تفسیر و تحلیل خود را از واقعیت مورد نظر به طور آشکار و پنهان به ذهن مخاطبان خود ارسال کند طوری که او احساس تفاوتی بین این دو نکند.

اگر رسانه یا رسانه‌ها در بازنمایی واقعیت به شکل خاص اصرار بورزند و در طول زمان و به اشکال مختلف آن را تکرار نمایند، می‌توانند آن بازنمایی را به کلیشه تبدیل می‌کنند. به بیان دیگر رسانه، راه‌های مجسم کردن برخی گروه‌ها، هویت‌ها و موقعیت‌ها را به ما می‌آموزد. زمانی که این تصوّرات با مردم ارتباط پیدا کند، با عنوان کلیشه تعریف می‌شود.

متن، زیر متن و فرامتن را تعریف کنید و برای زیر متن مثال بزنید.

به لایه بالایی، که خارج از متن پیام است و شامل شرایط محیطی، فرهنگی و عوامل بیرونی حاکم بر درک و اثرگذاری پیام می‌شود «فرامتن» می‌گویند.

به پیام‌های پنهان و غیرمستقیمی که تولیدکننده پیام با بهر هگیری هدفمند از فنون اثرگذاری بر مخاطب (مانند استفاده از کلام، رنگ، نور، موسیقی، تدوین و ...) در لایه زیرین تولید رسانه‌ای جاسازی کرده است «زیرمتن» می‌گویند.

لایه‌ای که دارای پیام آشکار و عناصر مستقیم، و اصل تولید رسانه‌ای و محصول ملموس آن است را متن می‌گویند. متن‌ها در واقع همه اطلاعات ظاهری موجود در یک پیام هستند که می‌توانند به صورت کلمه، تصویر، صدا، نشانه و یا هر چیز دیگری برای انتقال معنا باشند



اپلیکیشن درسی همیار

برنامه رایگان درسی همیار



تمام پایه ها

جواب کتاب ، تدریس و نمونه سوال



همیشه رایگان

برنامه همیار کاملا رایگان میباشد